

CURSO PRÁCTICO

# El Informe Pericial: claves de su defensa

---

Dirigido por  
Marcos G. Madrigal Giménez

# EL INFORME PERICIAL

## CLAVES DE SU DEFENSA

---

La defensa pública de un dictamen pericial es la parte más difícil de un informe, ya que una excelente labor técnica y profesional puede resultar reforzada o debilitada en función de la actuación de su autor en una comparecencia pública.

La mayor parte del tiempo solemos dedicarla al estudio y elaboración del informe y apenas prestamos atención a preparar su exposición pública, a fijar la estrategia a seguir durante su exposición y a aventurar el posible interrogatorio al que puede ser sometido nuestro trabajo.

El **OBJETIVO** del presente curso es proporcionar las claves que permitan al profesional realizar una excelente defensa de su informe e incrementar las posibilidades de éxito con su exposición, tanto en el ámbito judicial como ante cualquier otro auditorio. Se facilitarán una serie de consejos prácticos con la finalidad de adquirir una mayor capacidad de convicción y dotar de mayor credibilidad el dictamen elaborado. Cuidar aspectos tales como el lenguaje verbal y no verbal, potenciar los recursos personales y profesionales para exponer su informe con mayor claridad, precisión y seguridad, generar estrategias de defensa y controlar el temor escénico y los nervios que implican exponernos ante un público son esenciales si queremos influir en las personas que nos escuchan.

Algunos de los **BENEFICIOS** que te reportará la participación en este curso:

- ✓ *Conocer la importancia del lenguaje corporal en cualquier interacción social.*
- ✓ *Aprender a usar las manos, la mirada, la postura y la voz para potenciar tu mensaje.*
- ✓ *Comunicar los argumentos con mayor claridad y precisión.*
- ✓ *Generar estados emocionales que refuercen tus palabras.*
- ✓ *Concretar estrategias que te permitan exponer con eficacia tu informe*
- ✓ *Improvisar ante los posibles ataques que puedan debilitar tu informe.*
- ✓ *Gestionar los estados de estrés y nervios que preceden y/o están presentes durante la exposición de tu informe.*

Está **DIRIGIDO** a todo tipo de peritos y a aquellos profesionales que como expertos en una determinada materia aportan sus conocimientos especializados como fuente de consulta para la resolución de conflictos ante los órganos judiciales o en otros ámbitos extrajudiciales, que quieren aprender herramientas y estrategias para exponer eficazmente su trabajo ante cualquier auditorio. (Ingenieros Agrónomos, Agrícolas, Forestales, Industriales, ...).

# Contenido

---

## EL INFORME PERICIAL: CLAVES DE SU DEFENSA

### *I.- LA IMPORTANCIA DE LA PRIMERA IMPRESIÓN.*

- *La Simpatía Procesal.*
- *Generar una Impresión Positiva.*
- *Sesgos Cognitivos: Disonancia Cognitiva y Efecto Halo.*

### *II.- ALGUNAS PRECISIONES LEGALES Y PROCESALES.*

- *Organización de Juzgados y Tribunales.*
- *Modalidades del Informe Pericial: Designación Extrajudicial o Judicial.*
- *La Sala Judicial. Configuración.*

### *III.- LA DEFENSA DEL INFORME.*

- *La Preparación del Informe. Estrategia y Contenido.*
- *Comunicación Verbal: Sencillez, Claridad y Precisión.*
- *Elementos que Dan Credibilidad al Informe.*

### *IV.- EL LENGUAJE CORPORAL.*

- *La Postura, las Piernas y las Manos.*
- *La Importancia de la Mirada.*
- *El Lenguaje Paraverbal. Hablar con Emociones.*

### *V.- DEFENSA Vs. ATAQUE.*

- *Autoestima y Objetividad.*
- *Anticipar Nuestras Carencias. Contra-Argumentos.*
- *Incidir en los Puntos Fuertes.*

### *VI.-LIMITACIONES PARA HABLAR EN PÚBLICO.*

- *Las Autolimitaciones. Las Creencias.*
- *El Miedo y Los Nervios.*
- *El Sistema Simpático y Sistema Parasimpático.*
- *Claves de PNL.*
- *Algunas Recomendaciones.*

# Curriculum del Profesor

---

## MARCOS G. MADRIGAL GIMÉNEZ

### FORMACIÓN ACADÉMICA

- ❑ Licenciado en Derecho por la Universidad de Castilla-La Mancha.
- ❑ Máster en Perfeccionamiento de Habilidades en el Ejercicio de la Abogacía realizado en el Instituto Superior de Derecho y Economía (ISDE) en Madrid. (*Mención de Honor*).
- ❑ Curso Superior de Coaching Emocional acreditado por la Universidad Autónoma de Madrid y el Instituto Superior de Inteligencia Emocional (ISIE).
- ❑ Habilidades y Competencias a través del Coaching Personal (Universidad de Cantabria).
- ❑ Mindfulness para regular las emociones. Programa de Inteligencia Emocional Plena (Universidad de Málaga).
- ❑ Potencia tu Mente. Memoria y Creatividad (Universidad de Cantabria).

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

- ❑ Abogado en Ejercicio con más de diecisiete años de experiencia profesional en MG Consultoría Legal.
- ❑ Coach Personal y Ejecutivo.
- ❑ Trainer en Habilidades de la Abogacía y en Comunicación para aquellas personas que por cualquier motivo (personal o profesional) desean o necesitan mejorar sus habilidades: entrevistas de trabajo, hablar en público, mejora de las relaciones personales y laborales, preparación de speech y/o presentaciones,...
- ❑ Socio Fundador y Profesor-Formador en el programa Lawyer Training (dedicado a la formación y entrenamiento personal de habilidades en el ejercicio de la abogacía).
- ❑ Fundador de Attitude 90. [www.attitude90.com](http://www.attitude90.com)
- ❑ Articulista de prensa.
- ❑ Miembro de la junta directiva de la Asociación Española de Conferenciantes.
- ❑ Ponente en numerosos cursos y talleres de Coaching y Comunicación por toda la geografía española y en diferentes colegios profesionales (Madrid, Barcelona, Albacete, Alicante, Vigo, Pontevedra, Gijón,...):
  - Taller de Comunicación Eficaz para Padres.
  - Comunicación en las Aulas.
  - Habilidades en el Ejercicio de la Abogacía (Oratoria, Negociación e Interrogatorios).
  - Coaching Profesional para Abogados.
  - El Informe Pericial: claves de su defensa.
  - Presentaciones con Impacto.

### CONTACTO

Paseo de la Libertad, 12 -1º B  
02001 ALBACETE  
Tfno: 967 246 046 / 675 890 759  
e-mail: [info@attitude90.com](mailto:info@attitude90.com)  
[www.attitude90.com](http://www.attitude90.com)